



Ihre Contract & Purchasing Manager

Vorwort

Sehr geehrte Damen und Herren

Wir freuen uns, dass Sie sich für die Dienstleistungen unseres Unternehmens interessieren. Sie finden in dieser Broschüre einen kurzen Überblick über die Contract Management Tätigkeiten der Tel Advice in der TIME Branche. Rufen Sie uns an und vereinbaren Sie einen Termin. Wir zeigen Ihnen die Vorteile einer Zusammenarbeit für Ihr Unternehmen gerne persönlich auf. Nutzen auch Sie die langjährige Erfahrung und das Know-how unserer Spezialisten, um Projekte mit Ihren Partnern vertraglich und kommerziell erfolgreich und professionell zu gestalten.

Mit freundlichen Grüßen
Thomas Eberle



Geschäftsführer
Tel Advice GmbH

Unsere Dienstleistungen

Unsere Dienstleistungen

Contract Management Services

Unterstützung oder Lead in Beschaffungsprojekten oder im Tagesgeschäft, Vertriebs-, Reselling- und Kundenvertragssysteme

Claim Management

Überwachung und Durchsetzung der vertraglichen Ansprüche

Rechts- und Vertragsberatung

Konzeptionelle und inhaltliche Vertragsgestaltung in allen Branchen

Software-Lizenz Management

Bewirtschaftung von SW-Lizenzen und anderen Vertragsportfolios

Supply Chain Management

Ertragssteigerung entlang der Wertschöpfungskette

Ihr Nutzen? – Unsere Erfahrung!

Unterstützung während der gesamten Projektdauer

Aktive Unterstützung oder Lead in der Ausschreibung und Evaluation, kommerzielle und vertragliche Lösungen aus einer Hand, Verhandlungsführung, Claim Management

Business Enabler; Wir verstehen uns als Deal-Maker!

Sehr rasch und flexibel einsetzbar

Interdisziplinäre Teams aus spezialisierten Juristen, Einkäufern, Ökonomen und Technikern

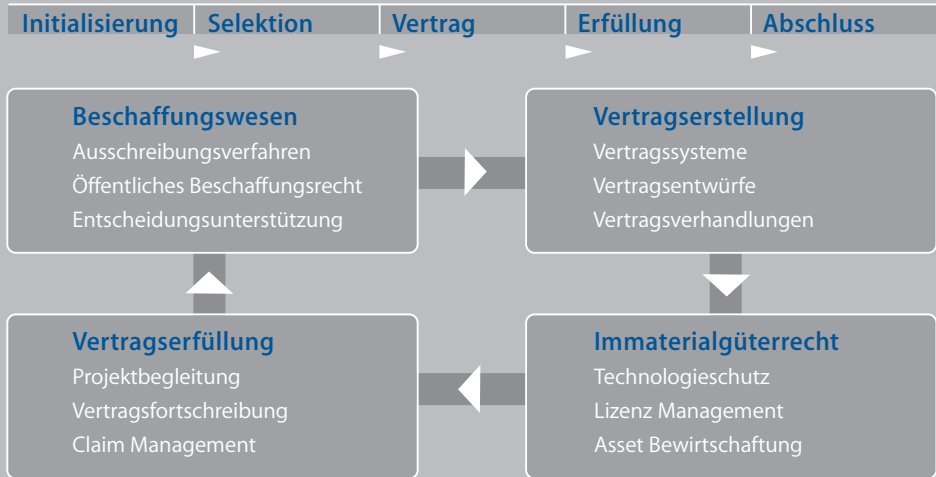
Teams zusammengestellt nach kundenspezifischen Bedürfnissen

Hervorragendes Kosten-Nutzen Verhältnis

Vereinbarung attraktiver Stundensätze bei kleineren Mandaten, Tagessätze in Projekten und / oder auf der Basis von Erfolgsbeteiligungen

Zufriedene Kunden und ausgezeichnete Referenzen

Professionelle Unterstützung in TIME Projekten (Telecom, IT, Media & Entertainment)



Contract Management Services



Gesamtheitliche Unterstützung in allen vertraglichen und kommerziellen Aspekten bei Evaluationen und Projekten

Vorbereitung, Erstellung, Verhandlung, Abschluss und Umsetzung von Verträgen oder Vertragssystemen

Projekte oder Geschäftsabläufe effizient, kostengünstig und risikoarm durchführen

Unterstützung in der Auswahl geeigneter Tools

Voraussetzungen schaffen für ein effizientes Claim Management

Claim Management

Wert des Vertrags als Ganzes erhalten: Sicherstellung der qualitativen, quantitativen und zeitlich richtigen Erfüllung

Schaffen der notwendigen vertraglichen Voraussetzungen

Erkennen, Analysieren und Bewerten von eigenen und fremden Leistungsstörungen (Claims)

Handlungs- und Verhandlungsoptionen erarbeiten und durchsetzen

Leistungsstörungen antizipieren oder in geeigneter Form auffangen und beheben (Neu- oder Nachverhandlungen)

Geld, Zeit und Nerven sparen bei gleichzeitiger Führung und Begleitung des Vertragspartners

Rechts- und Vertragsberatung

teladvice ∞

Signature:

0110

Rechts- und Vertragsberatung

Erstellen von Beschaffungs- und Vertragsdokumenten

RFI, RFQ, NDA, LOI, Projekt- und Werkverträge, Kaufverträge, Lizenzverträge, Pflege- und Wartungsverträge, Outsourcingverträge, SLA's, Escrow-Agreements, etc.

Konzeption von Vertragssystemen und Allgemeinen Geschäftsbedingungen (AGB)

für Kunden- und Lieferantenbeziehungen, für Technologie- und Vertriebspartnerschaften

Ergänzung zum internen Unternehmensrechtsdienst

Juristische Gutachten & Risikoanalysen

Schulungen und Seminare im IT-Recht

«Kommerzielles Vertragsrecht» für eidg. dipl. Einkäufer (SVME),
«Beschaffung von IT» (Fachseminar des SVME), Kundenschulungen wie
«Beschaffungsmanagement in Projekten», «Claim Management», etc.

Software-Lizenz Management

10

teladvice



Software-Lizenz Management

Erfassen eines Vertragsportfolios

nach vereinbarten Kriterien auf einem System (Metadaten, Volltext)

Analyse der Verträge

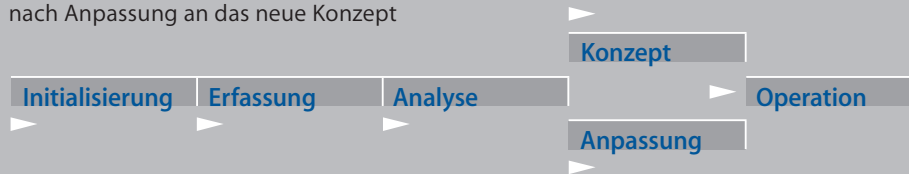
nach kommerziellen, technischen und rechtlichen Gesichtspunkten

Analyse der Prozesse

zur Vertragserstellung und Vertragsbewirtschaftung

Vertragsbewirtschaftung

nach Anpassung an das neue Konzept



Supply Chain Management

12

teladvice

Einkaufsmandate

Key Supplier Management, Vertretungsgeschäfte, Teilmarkt-Bearbeitungen, Projektbeschaffung

Supply Chain Projekte

Effizienzsteigerungen, In- & Outsourcing, Lohnherstellung & -abfüllung, Beschaffungsmarkt-Analysen

Training

Weiterbildung von Mitarbeitenden in Einkauf, Logistik und Vertrieb, Förderung von Junior-Einkäufern

Beratung

Beschaffungsstrategien, Organisationsentwicklung, Wertschöpfungsanalysen

Kunden (Auszug)

Swisscom (Schweiz) AG, Bern

Beschaffungen im Netzwerk- und Terminalbereich
Outsourcing
AGB Einkauf von IT
SLA's
Claim Management

Credit Suisse, Zürich

Software Asset Management
Vertragssysteme
Vertragstemplates

Quadrant AG, Zürich

Beschaffung eines ERP
Claim Management

Entsorgung & Recycling, Zürich

Rahmenverträge für
die Beschaffung von IT

Litecom AG, Aarau

Beschaffung einer VoIP Plattform

Polypag AG, Altstätten

Beschaffung eines ERP

Tel Advice GmbH

Baarerstrasse 14

CH-6301 Zug

Tel +41 41 725 46 66

Fax +41 41 725 46 65

info@teladvice.ch

www.teladvice.ch